

## 代表の一言

### ファシリテーション法で

技術者集団という特性のせいなのか、会議で発言する人が限られてしまいがちで悩んでいました。全員が参加する会議を目指してあれこれ模索していた時に、ファシリテーション技術を指導して下さる坂本先生に出会いました。リーダーナレッジ研修として約一日、社内のリーダーがすべき行動、マインドについてファシリテーターをしていただきました。いつもは、自由な発言が出てこないのですが、このときは、皆、自由活発な意見を出し合っていました。何よりも感動したことは、坂本先生のSKMSによるファシリテーション法でした。このテクニックを覚えればプロマネとしてもSEとしても一流になれる。そう確信しました。社内では、すでにリーダー達が自分たちのプロジェクト反省会でファシリテーションを使い始めています。また楽しみなことが増えました。



楽しみ倍増  
代表取締役 杉山淳子

ファシリテーションとは企業内や学校内、地域のコミュニティーなど、組織での会議の場などで、発言を促したり、話の流れを整理したり、参加者の認識の一致を確認したりする行為。相互理解を促進し、合意形成へ導き組織を活性化（協働を促進）させる手法・技術・行為の総称。コミュニケーションスキル以外にも、プロセスデザインとしてグランドルールが必要な場合の設定内容の検討、ミーティング自体の進め方なども含み、さらに会議の場所や参加者の選択、日程のデザインなど、オーガナイザーの役割を含む場合もある。(参考：ウィキペディアより)

## 第一回アイロベックスセミナー

### 初外部向けセミナー

9月18日にアイロベックスではWEB制作事業を営む企業様向けに「Web制作事業で売上3億円を突破する方法」というセミナーを開催しました。15名限定のところ、欠席者が1名いたものの、14名の方々にお集まりいただきました。皆様ご参加いただきまして大変ありがとうございます。1部はゲスト講師として株式会社船井総合研究所にてWeb制作会社向けの会員制勉強会を主催しているコンサルタント、木原様に「ソリューションサイトを利用した優良顧客発掘法」と題して発表していただき、2部では弊社代表の杉山より「赤字プロジェクトを無くし、利益率を上げる方法」について発表がありました。3時間という参加者にしてみれば長い時間だったかもしれませんが、皆様には非常に真剣に聞いて頂きました。初めてセミナーを主催したアイロベックスとしても、参加者の方々のご意見より、運営に関わる沢山の収穫がありました。今後もセミナーを開催していくつもりですので、ご興味ある方はぜひご参加頂ければと思います。



企画マーケティング部  
原 雄太

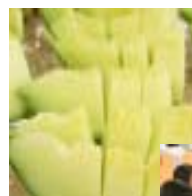


講師を担当した  
木原様と弊社杉山。

WANTED!!  
社内潜入捜査!! 侵入者を  
阻止せよ!! ~ File:13 ~



みずみずしいメロン



メロン・メロン・  
メロン・メロン・  
メロン。。。

メロンカフェ・  
アイロベックス



イケメン・メロン

おいしすぎてお腹の  
中にメロン逮捕?



めがね・メロン

## 今月のスター社員

### 未来のファシリテーター

石塚：会議や打ち合わせで重要なことはなんだと思いますか？  
松本：打ち合わせの前に、それを終えた時点で、どんな結果や、進捗が欲しいかなど、終わった後のイメージを持っておくことではないでしょうか。  
石塚：松本さんが心がけていることは何ですか？  
松本：誰かの発言に対し、全ての場合において自分が意見を述べることはなくても、必ず自分の意見や考えを持つようにしています。  
石塚：おお！他にありますか？  
松本：なるべく客観的な視点を持つようにし、全体の流れを把握するよう意識しています。

石塚：なるほど。社内に限らずお客様との打ち合わせでこの人の対応はすごい！という方はいますか？

松本：峰尾さんです！



SEとして大活躍中の  
峰尾さん。

石塚：お！理由は？  
松本：頭の回転の速さもすごいですが、打ち合わせの手法や臨み方など、普段から常に意識しているところがすごいんですよ。  
石塚：ほお！  
松本さんは、文章添削能力がすごいと思うのですが、コツがあるんですか？  
松本：本をたくさん読むことと経験ですね。文章を添削する環境があったので。  
石塚：具体的にどんな風に文章を確認したらいいですかね。  
松本：まず、一文ずつおかしい箇所がないか確認。そして文章の全体的な流れに不自然さがないか確認します。  
石塚：なるほど！一文ずつ確認は、慣れるしかないですね。私は全体を見ようとしてしまうので、気をつけていこうと思います。  
松本さんありがとうございました。

ソフトウェア開発部  
松本 智子



### 今月のお菓子

胸ポケに注目!!



胸ポケ勝利のピックカツ!



胸ポケはじけるパッションサイダーグミ!



胸ポケマカダミアナッツ!



胸ポケ南の島ブリッツ!!



## 情熱経営フェスタ

### 帰るまでが情熱です!!

9月初旬。台風の吹き荒れる中、パシフィコ横浜で行われた船井総合研究所主催「情熱経営フェスタ」1に参加してきました。開場前に新田さんから、「今回の講師の方々には、きっと共通点があるはず」と教えていただいたこともあり、共通する「考え方」に重点を置きながら話を聞いていました。その中で気づいたのは、「相手が何を思い、どう行動するかについて考え抜かれている」ということでした。お話の中での臨場感あふれる体験談のように、「どのようにしたら参加している人たちに分かりやすく伝えることができるか」という点はもちろん、休憩時間中の喫茶コーナーでの対応や帰宅時の交通機関の情報提供など、まさに、「家に帰るまでが情熱経営フェスタ!」と感じさせてくれる1日でした。講演の最後に流れた準備風景の映像。きっと、スタッフの皆さんの影の努力があったからこそ、この日の成功があったのだと思い、心に熱いものがこみ上げてきました。きっとそれが、「情熱」だったのだと思います。

1情熱経営フェスタとは、右記の計4名の講師陣が『情熱』をテーマに夢・心・やさしさ・思いやりについて語る情熱セミナーです。

情熱フェスタ講師陣  
岩崎 剛幸 船井総合研究所 情熱コンサルタント  
衛藤 信之 心理カウンセラー  
渡邊 美樹 ワタミ株式会社 代表取締役社長  
小山 政彦 船井総合研究所 代表取締役社長



ソフトウェア開発部  
宮下晃弘

### 第19期突入!!

9月決算。あっという間に過ぎていった1ヶ月でした。無事に10月を向かえ、チームも新しく変わりました。心機一転、今期もますます繁栄してゆきたいと思っております。皆様、今後ともアイロベックスをよろしく願っています。

## 編集後記

こんにちは、ジャッキー小原です。今回からアイロベックス通信の編集を勤めさせていただきます。9月末から急に寒くなりました。これからどんどん寒くなっていくと思います。しかし、皆さんの漲る情熱で寒さなんかには負けずに、頑張っていきたいと思います!!

編集  
エリザベート石塚  
ボール軽部  
ジャッキー小原

